

POLICY COMMERCIALE DI SVILUPPO NETWORK DELL'AEROPORTO DI CAGLIARI



Programma di incentivazione per lo sviluppo del traffico dell'Aeroporto di Cagliari mediante l'avviamento e lo sviluppo di collegamenti aerei



CAGLIARI WELCOMES YOU

OBIETTIVI DELLA INCENTIVE POLICY

L'Aeroporto di Cagliari ha come obiettivo principale quello di stimolare lo sviluppo del traffico aereo incentivando i vettori ad operare nuove rotte e a potenziare quelle esistenti, al fine di attuare uno sviluppo continuo del network dello scalo.

La strategia di sviluppo network della Sogaer, di seguito denominata Incentive Policy, ha lo scopo di consolidare e ampliare i collegamenti aerei da e per Cagliari, condividere con i vettori aerei il rischio d'impresa legato all'attività di sviluppo rotte, fornire un servizio sempre più adeguato al territorio di riferimento e facilitare lo sviluppo di nuovo business che possa contribuire alla crescita economica della Regione Sardegna.

Sogaer, con lo scopo di perseguire gli obiettivi descritti sopra, intende avvalersi di una Incentive Policy basata su incentivi direttamente proporzionali all'investimento che i vettori effettueranno sullo scalo a partire dal 2015.



CAGLIARI WELCOMES YOU

OBIETTIVI E BENEFICI DELLA INCENTIVE POLICY

Nel rispetto delle Linee Guida emanate dal Ministero delle Infrastrutture e dei Trasporti in data 2 ottobre 2014, Sogaer ha deciso di istituire la presente Incentive Policy con lo scopo di rendere noto a tutti i vettori, in modo trasparente e non discriminatorio, tale da assicurare pari opportunità ai vettori interessati, la politica commerciale delle incentivazioni che Sogaer intende attivare nel biennio 2015/16 e sulla base della quale saranno stipulati accordi di incentivazione con i vettori che contribuiranno allo sviluppo del network dell'Aeroporto di Cagliari.

Con l'attuazione della Incentive Policy, Sogaer si propone di conseguire i seguenti benefici:

- **Incremento dei collegamenti point to point e quindi del numero e frequenze di rotte nazionali e internazionali;**
- **Crescita del traffico passeggeri;**
- **Aumento del livello di connettività intercontinentale dell'Aeroporto di Cagliari attraverso il collegamento con i principali hub europei.**
- **Destagionalizzazione del traffico.**



CAGLIARI WELCOMES YOU

INCENTIVE POLICY

La strategia di sviluppo network atta a sviluppare la connettività dello scalo, attraverso il rafforzamento e l'ampliamento dei collegamenti esistenti con un obiettivo di destagionalizzazione, si basa sulle seguenti 3 categorie:

1.) Attivazione di una nuova rotta di linea: Sviluppo di servizi point to point verso destinazioni specifiche, sia domestiche che internazionali, con volumi tali da sostenere la rotta, garantendo allo scalo e conseguentemente al territorio una migliore accessibilità. Per nuova rotta s'intende una rotta che non sia stata operata come linea sull'Aeroporto di Cagliari nelle ultime 2 stagioni IATA e che sia presente nell'elenco delle destinazioni qualificanti di cui agli Allegati A e B. I voli charter non devono essere considerati.

2.) Potenziamento di una rotta esistente di linea che generi traffico aggiuntivo. Tale potenziamento dovrà necessariamente prevedere un raddoppio di almeno una frequenza settimanale per almeno 16 settimane consecutive rispetto all'anno precedente e dovrà essere operato con un aeromobile di capacità pari o superiore a quello utilizzato l'anno passato, ciò al fine di portare un effettivo incremento dei posti offerti oltre che delle frequenze settimanali.

3.) Attivazione di voli charter stagionali che generino traffico incoming incrementale.



CAGLIARI WELCOMES YOU

INCENTIVE POLICY

Gli incentivi della presente Policy saranno disponibili per i vettori in forma direttamente proporzionale a:

- Numero di passeggeri effettivamente trasportati;**
- Tipologia della destinazione, differenziando tra domestico e internazionale;**
- Tipologia della rotta, differenziando tra «strategiche» e «di interesse»;**
- Periodo di operatività della rotta, differenziando tra IATA summer e IATA winter;**



CAGLIARI WELCOMES YOU

INCENTIVI PER UNA NUOVA ROTTA DI LINEA

Al vettore sarà riconosciuto un incentivo su ogni passeggero in partenza secondo lo schema riportato di seguito:

NUOVE ROTTE INTERNAZIONALI DI LINEA	
NUOVE ROTTE INTERNAZIONALI STRATEGICHE	
Incentivo per passeggero in partenza nella IATA Summer	€ 5,00
Incentivo per passeggero in partenza nella IATA Winter	€ 7,00
NUOVE ROTTE INTERNAZIONALI DI INTERESSE	
Incentivo per passeggero in partenza nella IATA Summer	€ 4,00
Incentivo per passeggero in partenza nella IATA Winter	€ 6,00
NUOVE ROTTE NAZIONALI DI LINEA	
Incentivo per passeggero in partenza nella IATA Summer	€ 3,00
Incentivo per passeggero in partenza nella IATA Winter	€ 4,00



CAGLIARI WELCOMES YOU

INCENTIVI PER IL POTENZIAMENTO DI UNA ROTTA ESISTENTE DI LINEA

Al vettore sarà riconosciuto un incentivo su ogni passeggero in partenza secondo lo schema riportato di seguito:

POTENZIAMENTO DI UNA ROTTA INTERNAZIONALE DI LINEA	
POTENZIAMENTO ROTTE INTERNAZIONALI STRATEGICHE	
Incentivo per passeggero in partenza nella IATA Summer	€ 3,50
Incentivo per passeggero in partenza nella IATA Winter	€ 5,00
POTENZIAMENTO ROTTE INTERNAZIONALI DI INTERESSE	
Incentivo per passeggero in partenza nella IATA Summer	€ 3,00
Incentivo per passeggero in partenza nella IATA Winter	€ 4,00
POTENZIAMENTO ROTTE NAZIONALI DI LINEA	
Incentivo per passeggero in partenza nella IATA Summer	€ 2,00
Incentivo per passeggero in partenza nella IATA Winter	€ 3,00



CAGLIARI WELCOMES YOU

INCENTIVI PER NUOVI VOLI CHARTER

Al vettore sarà riconosciuto un incentivo su ogni passeggero in partenza secondo lo schema riportato di seguito:

INCENTIVI PER NUOVI VOLI CHARTER	
NUOVI VOLI CHARTER - ROTTE INTERNAZIONALI STRATEGICHE	
Incentivo per passeggero in partenza nella IATA Summer	€ 2,50
Incentivo per passeggero in partenza nella IATA Winter	€ 3,50
NUOVI VOLI CHARTER - ROTTE INTERNAZIONALI DI INTERESSE	
Incentivo per passeggero in partenza nella IATA Summer	€ 2,00
Incentivo per passeggero in partenza nella IATA Winter	€ 3,00



CAGLIARI WELCOMES YOU

POLICY DI SVILUPPO NETWORK – TERMINI E CONDIZIONI GENERALI

Il presente documento stabilisce i termini e le condizioni di accesso agli incentivi previsti nella presente Incentive Policy.

La Sogaer e il vettore dovranno sottoscrivere un accordo scritto che definisca gli obblighi del vettore in termini di sviluppo del traffico. Il vettore dovrà adempiere agli impegni relativi alle rotte e ai relativi flussi di traffico concordati per l'ottenimento degli incentivi stabiliti.

Il vettore si dovrà impegnare ad operare la rotta per almeno 16 settimane consecutive durante una stagione IATA, con almeno una frequenza settimanale.

Le destinazioni e le frequenze devono essere concordate preventivamente con la società di gestione. L'accordo viene stipulato per massimo tre anni dall'avvio della rotta.

La presente Policy è valida fino all'esaurimento del budget della Sogaer destinato a quest'attività.

La stipula degli accordi con i vettori che usufruiranno degli incentivi sarà subordinata alla verifica del possesso dei requisiti concernenti la normativa antimafia, la regolarità contributiva e fiscale, come prescritti dalla norma.



CAGLIARI WELCOMES YOU

POLICY DI SVILUPPO NETWORK – TERMINI E CONDIZIONI GENERALI

Gli incentivi della Incentive Policy non devono in alcun momento implicare sconti diretti sugli importi fatturati da parte della Sogaer relativamente ai diritti aeroportuali. I vettori che si qualificano per la presente Policy devono pagare tutti i diritti aeroportuali senza alcuna possibilità di fare compensazioni finanziarie.

Il vettore non potrà applicare la cosiddetta politica commerciale "one carry-on bag" relativamente agli acquisti effettuati in aeroporto.

Il 90% delle frequenze definite in base allo schedato concordato dovranno essere operate.

Le rotte in regime di continuità territoriale sono escluse dalla presente Policy. Le rotte devono sempre essere operate con collegamenti diretti.

Per poter accedere alla Incentive Policy relativa a voli schedati, il vettore dovrà chiedere slots con codice J. Per i voli schedati almeno il 50% dei posti dell'aeromobile devono essere vendibili online o attraverso canali GDS.

Al momento della stipulazione degli accordi di incentivazione, Sogaer si riserva la facoltà di investire in una campagna di marketing sul territorio (ad esempio campagne pubblicitarie, conferenze stampa, event di presentazione, etc.) laddove il programma di sviluppo rotte sia di particolare interesse nonché beneficio commerciale per l'Aeroporto di Cagliari.



CAGLIARI WELCOMES YOU

PROCEDURA DI ACCESSO ALLA INCENTIVE POLICY

Per poter accedere alla Incentive Policy, i vettori dovranno trasmettere all'indirizzo e-mail: info@sogaer.it o via fax: +39 070 241013, entro il 30 aprile 2015, la propria offerta nella quale devono essere indicate le nuove tratte da attivare entro il 2015-16 con i seguenti dettagli per ciascun collegamento:

- Data di start-up;
- Periodo di operatività della rotta;
- Frequenze settimanali;
- Aeromobili utilizzati.

Nei 30 giorni successivi alla scadenza del termine che precede (30 aprile 2015), Sogaer, nell'esercizio della libera iniziativa imprenditoriale di cui dispone ai fini della concessione delle forme di incentivazione e della selezione dei beneficiari:

- Esaminerà le offerte dei vettori ricevute entro il termine del 30 aprile 2015;
- Selezionerà i vettori che hanno presentato le offerte di sviluppo rotte secondo le regole della presente Incentive Policy.



CAGLIARI WELCOMES YOU

PROCEDURA DI ACCESSO ALLA INCENTIVE POLICY

Il vettore la cui proposta sarà accettata e ritenuta conforme alla presente Policy riceverà da parte di Sogaer una lettera di approvazione.

Nessun operatore potrà considerare di essere qualificato per ottenere gli incentivi della presente Policy prima di aver ricevuto formale conferma scritta da parte della società di gestione.

Nel caso in cui un vettore avente ricevuto la lettera di approvazione per la presente Policy non dovesse avviare la rotta/e entro la data stabilita, tale approvazione non avrà più alcuna validità e terminerà automaticamente, a meno che Sogaer comunichi il suo consenso per iscritto.



CAGLIARI WELCOMES YOU

PROCEDURA DI ACCESSO ALLA INCENTIVE POLICY

Nel caso in cui due o più vettori presentino offerte per lo sviluppo di una stessa tratta, la scelta del vettore che usufruirà degli incentivi per detta tratta sarà determinata applicando i seguenti criteri di valutazione:

- Del numero di rotte complessivo proposte dal vettore;**
- Del numero di posti offerti complessivi sulla tratta;**
- Della penetrazione di mercato, vale a dire dal numero di rotte servite dal nuovo scalo da collegare con l'Aeroporto di Cagliari, a dimostrazione della capacità commerciale della compagnia aerea sullo specifico mercato;**
- Della tipologia di aeromobili che il vettore propone di utilizzare.**

Sogaer si riserva la facoltà di valutare eventuali offerte pervenute oltre il 30 aprile 2015, nel caso in cui gli stessi abbiano ad oggetto tratte, comprese tra le destinazioni indicate negli Allegati A e B, per le quali non siano pervenuti, entro i termini previsti, proposte di nuove rotte ritenute valide ai fini della presente Incentive Policy.

Eventuali modifiche della presente Incentive Policy saranno pubblicate da Sogaer in conformità a quanto prescritto dalle Linee Guida approvate dal ministero dei Trasporti in data 2 ottobre 2014.



CAGLIARI WELCOMES YOU

ALLEGATO A - LISTA ROTTE STRATEGICHE OGGETTO DELLA INCENTIVE POLICY

AUSTRIA: Innsbruck - Salzburg.

BELGIUM: Brussels

DENMARK: Copenhagen

ESTONIA: Tallinn

FINLAND: Helsinki

FRANCE: Nice – Lyon – Toulouse – Bordeaux – Nantes – Lille - Strasbourg

GERMANY: Hamburg - Hannover

IRELAND: Dublin

ISRAELE: Tel Aviv

LATVIA: Riga

LITHUANIA: Vilnius – Kaunas

NORWAY: Oslo

NETHERLANDS: Amsterdam – Rotterdam - Eindhoven

UNITED KINGDOM: Manchester – Liverpool – Leeds – Birmingham - Bristol

RUSSIA: Moscow – St Petersburg – Novosibirsk - Ekaterinburg

SPAIN: Malaga – Palma de Mallorca – Valencia – Seville

SWEDEN: Stockholm - Gothenburg

TURKEY: Istanbul – Ankara - Izmir

UKRAINE: Kiev



CAGLIARI WELCOMES YOU

ALLEGATO B - LISTA ROTTE DI INTERESSE OGGETTO DELLA INCENTIVE POLICY

BULGARIA: Sofia

CROATIA: Zagreb

GREECE: Athens - Rhodes

ITALY: Catania, Florence, Palermo

MOROCCO: Casablanca – Rabat - Marrakech

MOLDAVIA: Chisinau

POLAND: Warsaw

PORTUGAL: Lisbon - Porto

CZECH REPUBLIC: Prague

ROMANIA: Bucharest

SERBIA: Belgrade

SLOVAKIA: Bratislava

SLOVENIA: Ljubljana

TUNISIA: Tunis

HUNGARY: Budapest

La lista delle destinazioni oggetto di incentivazione sarà aggiornata, ampliata o ristretta, a seguito di eventuali interruzioni di rotte precedentemente servite o di start-up di nuove rotte. Per ulteriori informazioni, contattare il Servizio Sviluppo Network ai seguenti recapiti:

Tel: +39 070 211 211 – Fax: +39 070 241 013 – e-mail: info@sogaer.it



CAGLIARI WELCOMES YOU

TARIFFE AEROPORTUALI

AIRPORT FEES AND CHARGES 2015		
AIRPORT FEES AND CHARGES	EU	EXTRA UE
Landing and Take Off Fee	€ 1,84 for each ton & €2,53 from 26th ton	€ 1,84 for each ton & €2,53 from 26th ton
Night Parking Fee	€ 0,08 per ton per hour (first 2 hours incl.)	€ 0,08 per ton per hour (first 2 hours incl.)
Pax Boarding tax (AD)	€ 5,04	€ 8,99
Pax Boarding tax (CH)	€ 2,52	€ 4,50
Security Charge (Body check)	€ 2,54	€ 2,54
100% Hold Baggage Screening	€ 0,82	€ 0,82
Municipal Tax	€ 6,50	€ 6,50
CENTRALIZED FARES		
Loading Bridge	Per Hour or Fract. Of hour	€ 84,54
CENTRALIZED SERVICES		
P.R.M. Fee	Per departing passenger	€ 0,66

L'Aeroporto di Cagliari applica a tutti i vettori le tariffe aeroportuali regolamentate da Enac. Le tariffe di cui sopra non possono in alcun modo essere oggetto di negoziazione.